

FORUM ECONOMIQUE

INVEST IN SANAGA

THÈME

Structurer l'investissement local, créer l'emploi
et bâtir une économie territoriale durable



27 - 28 Mars 2026



Edea - Hostellerie
de la Sanaga

DOSSIER MARKETING



Investir dans un territoire d'avenir : transformer le potentiel local en valeur économique durable

Le Forum économique Invest in Sanaga, porté par le FEJEM en partenariat stratégique avec l'APEC, est une plateforme de structuration de l'investissement productif territorial dans le département de la Sanaga-Maritime, avec pour pôle stratégique la ville d'Édéa.

Pensé comme un outil d'ingénierie économique, le Forum vise à réduire le risque, accroître la bancabilité des projets, et connecter durablement les acteurs économiques locaux aux capitaux, aux marchés et aux dispositifs publics, afin de générer de la création de valeur locale mesurable, des emplois durables, et une croissance territoriale inclusive, en cohérence avec la SND30.

Dans un contexte national marqué par une forte pression démographique, une jeunesse en quête d'emplois réels, une féminisation croissante de l'économie informelle et des besoins urgents de territorialisation des politiques publiques, Invest in Sanaga se positionne comme un levier opérationnel de transformation économique, au service des territoires et des partenaires engagés.

FEJEM : un acteur d'ingénierie citoyenne et économique

Le FEJEM est une organisation engagée dans la structuration de l'engagement citoyen, de l'autonomisation économique des jeunes et des femmes, et de la montée en puissance des initiatives locales de développement. **Son approche repose sur la création de cadres structurants et d'écosystèmes territoriaux, permettant aux projets locaux d'émerger, de se formaliser, d'accéder aux financements et de s'inscrire durablement dans les chaînes de valeur économiques.**

APEC : structurer les PME pour renforcer l'économie réelle

L'APEC œuvre à la représentation, la défense et la structuration des PME camerounaises, avec pour objectif l'amélioration de leur environnement d'affaires, leur formalisation et leur intégration durable dans les dynamiques économiques nationales et territoriales. Son partenariat avec Invest in Sanaga garantit un ancrage direct dans l'économie réelle, condition essentielle pour maximiser l'impact économique et le retour sur engagement des partenaires.

Un territoire à fort potentiel

1 Un territoire stratégique à fort rendement potentiel

- Position géoéconomique clé entre Douala et Yaoundé
- Présence d'infrastructures énergétiques, industrielles et logistiques majeures
- Fort potentiel agricole, agro-industriel et halieutique
- Histoire industrielle structurante
- Capital humain jeune et dynamique

Enjeu ROI : transformer ces actifs en projets structurés, bancables et sécurisés.

2 Jeunesse : un levier économique sous-optimisé

- Forte pression démographique
- Insuffisance d'emplois formels
- Entrepreneuriat souvent informel et peu structuré
- Faible lisibilité des dispositifs publics et financiers

Enjeu RSE & impact : connecter la jeunesse aux opportunités économiques réelles, réduire le risque social et renforcer la stabilité territoriale.

3 Femmes : pilier économique central, encore insuffisamment intégré

- Agriculture
- Petit commerce
- Transformation artisanale

Enjeu stratégique : intégrer les femmes dans les chaînes de valeur formelles pour maximiser l'impact social et la performance économique locale.

Thème central**Structurer l'investissement local, créer l'emploi et bâtir une économie territoriale durable****I. OBJECTIF GLOBAL**

Créer une plateforme de territorialisation économique capable de transformer les potentiels locaux en opportunités d'investissement sécurisées, en emplois durables et en valeur économique mesurable.

II. OBJECTIFS SPÉCIFIQUES

- Structurer un dialogue économique territorial permanent entre acteurs publics, privés et communautaires
- Faciliter l'accès au financement des projets portés par les jeunes et les femmes
- Améliorer l'employabilité par une meilleure connexion entre formation, entreprises et marché
- Valoriser les chaînes de valeur agricoles et agro-industrielles locales
- Renforcer l'attractivité économique du département de la Sanaga-Maritime
- Produire des livrables opérationnels pour les décideurs publics et partenaires techniques

III. PROFIL DES PARTICIPANTS

- Institutions publiques nationales et territoriales
- Banques, assurances, microfinances, sociétés de capital
- Grandes entreprises industrielles et de services
- PME locales et régionales
- FinTech, opérateurs télécoms, acteurs digitaux
- Coopératives agricoles, femmes entrepreneures, jeunes porteurs de projets

IV. AU CŒUR DU FORUM : DES FORMATS À HAUTE VALEUR AJOUTÉE

Ateliers Stratégiques

6 Ateliers Thématiques

Atelier 1 : Agri-banking & financement des femmes rurales

Structurer des mécanismes de financement inclusifs pour renforcer la productivité agricole et l'autonomisation économique.

Atelier 2 : Sécurisation foncière et productivité agricole

Sécuriser l'accès à la terre comme levier de bancabilité et d'attractivité des projets agro-industriels.

Atelier 3 : Agro-transformation 4.0 et Chaînes de valeur connectées

Accélérer la transformation locale, réduire les pertes et créer des emplois par le digital.

Atelier 4 : Emploi jeunes et Dispositifs publics

Aligner formation, besoins du marché et politiques publiques pour générer des emplois durables.

Atelier 5 : Transformer l'urbanisation et la mobilité en valeur économique territoriale

Gouverner, aménager et investir pour créer des territoires productifs, attractifs et compétitifs.

Atelier 6 : CTD, Investissements et Assurances

Créer un cadre opérationnel permettant aux Collectivités Territoriales Décentralisées, aux sociétés de capitaux et aux acteurs de l'assurance d'identifier, sécuriser et pré-structurer des investissements concrets

NOTE DE METHODE

Chaque atelier est conçu comme un espace de travail opérationnel, orienté vers des solutions concrètes, des recommandations actionnables, des partenariats immédiatement mobilisables au bénéfice du territoire et des partenaires.

Keynote

Jour 1

Industrialisation, territoires et création de valeur locale : le rôle du secteur privé

Intervention inaugurale poser la vision stratégique globale de l'industrialisation territoriale, clarifier le rôle structurant du secteur privé, mobiliser les acteurs autour d'une ambition collective de création de valeur locale.

Jour 2

De la vision à l'investissement : structurer des projets bancables et sécurisés dans les territoires

Intervention de haut niveau axée sur la transformation des intentions en décisions d'investissement, les conditions de bancabilité, de sécurisation et de rentabilité des projets territoriaux, le rôle combiné des banques, assurances, investisseurs et pouvoirs publics dans le passage à l'échelle.

Rencontres B2B & B2G orientées business

Un espace structuré de rendez-vous d'affaires et d'opportunités qualifiées pour +1000 participants

Un dispositif conçu pour générer des opportunités commerciales réelles, faciliter les partenariats public-privé et accélérer l'émergence de projets concrets et bancables.

Foire Exposition (visibilité & influence)

Valoriser les solutions, les savoir-faire et l'innovation locale

Espaces dédiés aux entreprises, startups et organisations pour exposer leurs produits et services, renforcer leur visibilité auprès de décideurs à fort pouvoir d'achat et d'influence, positionner leurs solutions au cœur de l'écosystème territorial.

Soirée Patrimoine

Valoriser le patrimoine culturel comme facteur de cohésion et de stabilité territoriale

Soirée dédiée à la mise en valeur du patrimoine culturel du territoire à travers les danses, expressions culturelles, récits identitaires locaux et présence de +50 Chefs traditionnels

Célébration de parcours

Reconnaître l'exemplarité d'un acteur économique privé

Temps fort dédié à la reconnaissance d'un acteur dont l'engagement contribue à la transformation économique du territoire, incarnant l'excellence, la réussite et la responsabilité entrepreneuriale.

Meet & Connect

Cocktail de réseautage

Moment convivial de haut niveau pour consolider les relations professionnelles initiées, favoriser les échanges informels à fort potentiel et poser les bases d'opportunités durables post-forum.

V. 3 RAISONS STRATÉGIQUES D'ÊTRE AU CŒUR DU TERRITOIRE

1 ÊTRE AU CŒUR DE LA DÉCISION TERRITORIALE

- Accéder directement aux décideurs publics, élus locaux et administrations clés.
- Contribuer aux orientations économiques à travers des recommandations opérationnelles issues des ateliers.
- Comprendre les priorités publiques, les dispositifs existants et les opportunités d'investissement locales.
- Bénéficier d'une lecture stratégique des politiques territoriales et leviers d'accompagnement.

2 CRÉER DES OPPORTUNITÉS ÉCONOMIQUES CONCRÈTES

- Développer des partenariats ciblés via des rencontres B2B & B2G qualifiées.
- Identifier des opportunités réelles dans les secteurs clés :
- agriculture, transformation, PME, services, assurance, finance, emploi.
- Valoriser ses solutions et son expertise auprès d'acteurs à fort pouvoir de décision.
- Initier des collaborations durables entre entreprises, institutions et porteurs de projets.

3 RENFORCER SES CAPACITÉS ET SA VISION

- Accéder à des contenus à forte valeur ajoutée :
- keynote stratégique, masterclass, ateliers solutions.
- Intégrer un réseau de leaders économiques, investisseurs, experts et diaspora.
- Capitaliser sur l'intelligence collective locale pour transformer les contraintes en opportunités.
- Repartir avec des contacts qualifiés, des outils concrets et une vision claire pour l'action.

COMMENT PARTICIPER ?

1 ACCÈS AUX TRAVAUX (SUR ENREGISTREMENT)

- Plénières d'ouverture et de clôture
- Ateliers thématiques et masterclass stratégiques
- Rencontres B2B & B2G
- Keynote et temps forts du forum
- Capacité limitée : 250 participants

2 ESPACES D'EXPOSITION TPE / PME

Offre dédiée aux entreprises souhaitant valoriser leurs produits et solutions. Exposition directe auprès de décideurs, investisseurs et partenaires + Positionnement au cœur de l'écosystème économique territorial

Formats de stands :

- Stand 3 × 3 m : 30 000 FCFA
- Stand 5 × 5 m : 50 000 FCFA

Avantages exposants :

- Accès à l'ensemble des activités du forum
- Participation valable pour 3 personnes par entreprise
- Visibilité renforcée auprès des acteurs économiques et institutionnels
- Nombre limité de stands



Modalités de paiement / Terms of payment :

Les frais de participation peuvent être réglés par les moyens suivants :
Fees can be paid by the following procedures :

MoMo : 675.98.92.53 Nom: Kevin Omer DINGUE

OM : 659.60.33.10 Nom: Umaru ABUBAKA

Virement bancaire à l'ordre du FEJEM | BANGE BANK

N° de compte : 10040 – 01006 – 38202873401 – 042

Code BIC / SWIFT : NAGCCMCM | IBAN : CM21

Paiement en ligne / Online payment
www.investinsanaga.com

PACKS SPONSORING

Devenez partenaire du plus grand forum territorial



5 packs disponibles

Espace d'exposition premium (stand 7 x 5 m)

Visibilité de marque renforcée : Logo sur tous les supports officiels du forum (print & digital), Mentions dans les communications médias et réseaux sociaux, Présence sur le site officiel du forum avec lien vers le site du sponsor

Publicité événementielle : Diffusion du logo et d'un spot vidéo lors des plénières et temps forts

Insertion publicitaire : Insertion de supports de communication dans les sacs des participants

Prise de parole officielle : Créneau de présentation de 5 minutes lors d'un temps stratégique

Exposition médiatique : Couverture presse et possibilité d'interview

Réseautage privilégié : Accès aux plénières, ateliers, masterclass, rencontres B2B & B2C, cocktail et soirée patrimoine

Billets inclus : 10 accès

PACKS SPONSORING

Devenez partenaire du plus grand forum territorial



8 packs disponibles

Espace d'exposition premium (5 × 5 m)

Visibilité de la marque : Logo sur les supports de communication du forum, Mentions sur les réseaux sociaux et le site officiel

Publicité événementielle : Diffusion du logo lors des plénières et temps forts

Insertion publicitaire : Documents insérés dans les sacs des participants

Réseautage : Accès aux plénières, ateliers, masterclass, rencontres B2B & B2G, cocktail

Billets inclus : 6 accès

PACKS SPONSORING

Devenez partenaire du plus grand forum territorial



10 packs disponibles

Espace d'exposition (stand 5 × 3 m)

- **Visibilité de la marque :** Logo sur certains supports officiels du forum, Mention sur le site web et dans les communications digitales

Publicité événementielle : Affichage du logo lors de temps sélectionnés

Réseautage : Accès aux plénières, ateliers, masterclass, rencontres B2B & B2G, cocktail

Billets inclus : 3 accès



OFFRE / OFFER	MONTANT AMOUNT
Point entreprise sur le site du forum <i>Logo + description + lien vers le site du partenaire</i>	200.000
Insertion logo sur l'arche publicitaire gonflable	200.000
Insertion du logo dans les gadgets	300.000
Insertion du logo dans la campagne digitale	300.000
Insertion logo dans le Spot TV	300.000
Créneau de prise de parole (5mn) <i>Intervention lors d'un temps stratégique du forum</i>	500.000
Mention partenaire plénières & articles medias	300.000
Distribution de gadgets ou objets brandés	500.000
Diffusion spot, logo sur écran géant du Forum	300.000
Branding des sessions B2B - B2G <i>Roll-up, signalétique, visibilité dédiée</i>	2.000.000
Branding espace soirée Patrimoine <i>Association de la marque à l'événement culturel phare</i>	2.000.000

Médias partenaires : Quotidien L'Economie, Cameroon CEO, ACTU Cameroun, Projecteur Magazine, Quotidien Le Jour, Défis actuels, Cameroun Tribune, Axe Média, Investir Au Cameroun, Turismo Cameroun, Visiter Le Cameroun Avec Moi, Sanaga 24, Habari Média, Ville Lumière Mag, Edea Actualités Live, Canal 2, Équinoxe TV, OV TV, Africa 24, CRTV.



**Positionnez votre entreprise là
où l'économie locale se décide.**



27 - 28 Mars 2026



Edea - Hostellerie
de la Sanaga

E-mail : contact@fejem.com

Tél : 675 989 253 / 693 826 872